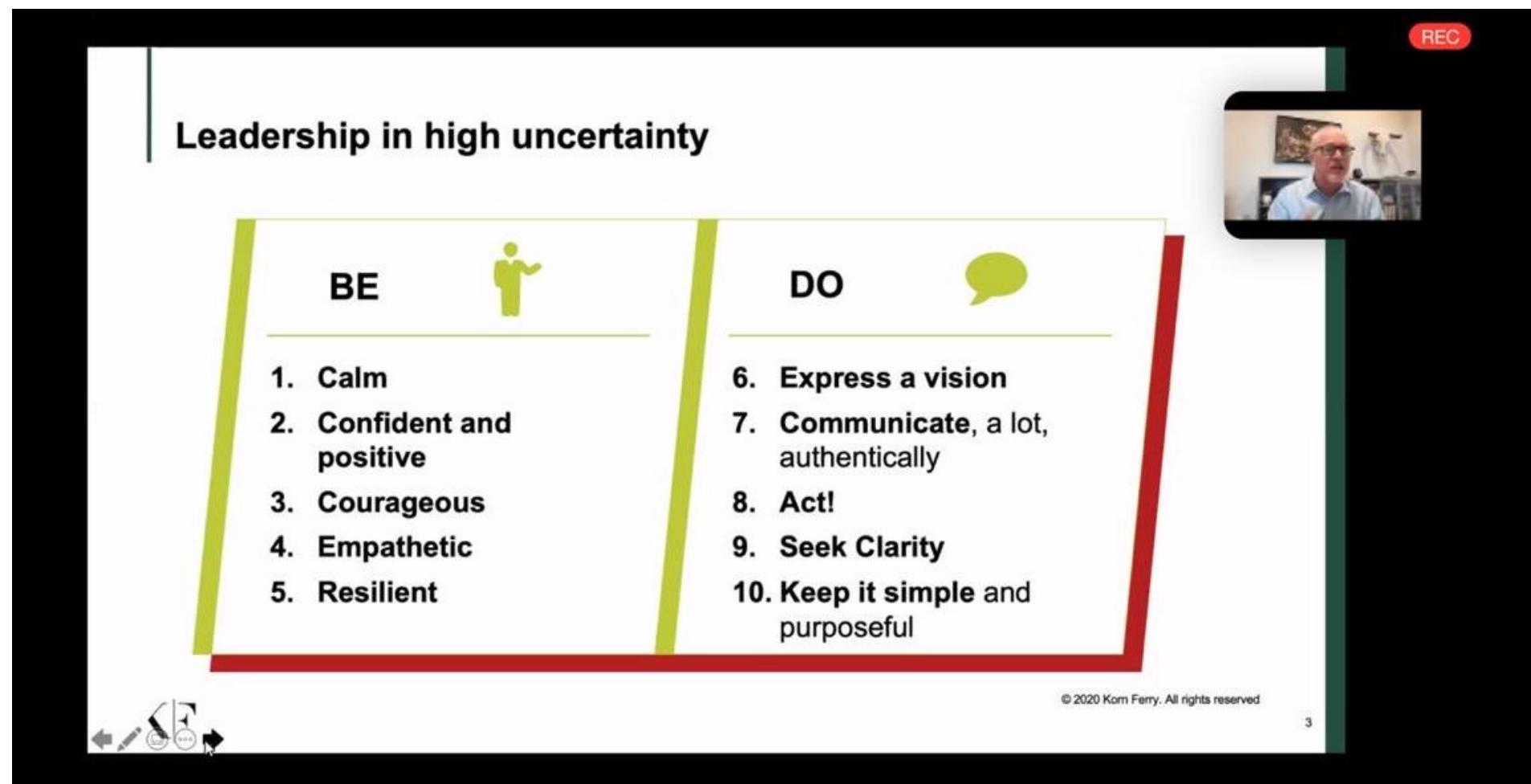


Внимание на 5 качеств лидера



Лидерство в период неопределенности



БУДЬТЕ

- Спокойными
- Уверенными и оптимистичными
- Смелыми
- Эмпатичными
- Устойчивыми к негативу

ДЕЛАЙТЕ

- Формируйте и выражайте свое видение
- Коммуницируйте - общайтесь и будьте на связи
- Действуйте!
- Стремитесь к ясности
- Держитесь простоты и четкости

БЫТЬ

As a leader, BE...

1. CALM	2. CONFIDENT AND POSITIVE	3. COURAGEOUS	4. EMPATHETIC	5. RESILIENT
▪ Personal control – or stress shuts down the neo-cortex (reasoning and problem solving). ▪ Emotional self control – because that stuff (stress, negativity) leaks out.	▪ You are highly skilled; no one understands your business and context better. ▪ Your guesses and instincts are best judgement.	▪ Be willing to launch without guarantee of success (hard for some). ▪ Endure – as a leader you have to hold steady, persevere, and persist.	▪ Show people you care and understand their stressful situation. ▪ Know where your people are in the grief curve.	▪ Be an energy bringer. ▪ Practice creative abandonment (What is draining your time, attention, and resources away from what you must do?).

© 2020 Kom Ferry. All rights reserved 4

СПОКОЙСТВИЕ

- Управляйте своим состоянием – стресс отключает работу префронтальной коры, отвечающей за принятие решений о рациональное мышление
- Управляйте своими эмоциями – стресс и негатив заразительны

УВЕРЕННОСТЬ И ОПТИМИЗМ

- Вы – профессионалы своего дела: никто не понимает ваш бизнес и контекст лучше вас
- Ваш профессиональный инстинкт и чутье – лучшие советчики

СМЕЛОСТЬ

- Будьте готовы действовать без гарантии на успех
- Сохраняйте стойкость, способность восстанавливаться, держаться выбранного курса

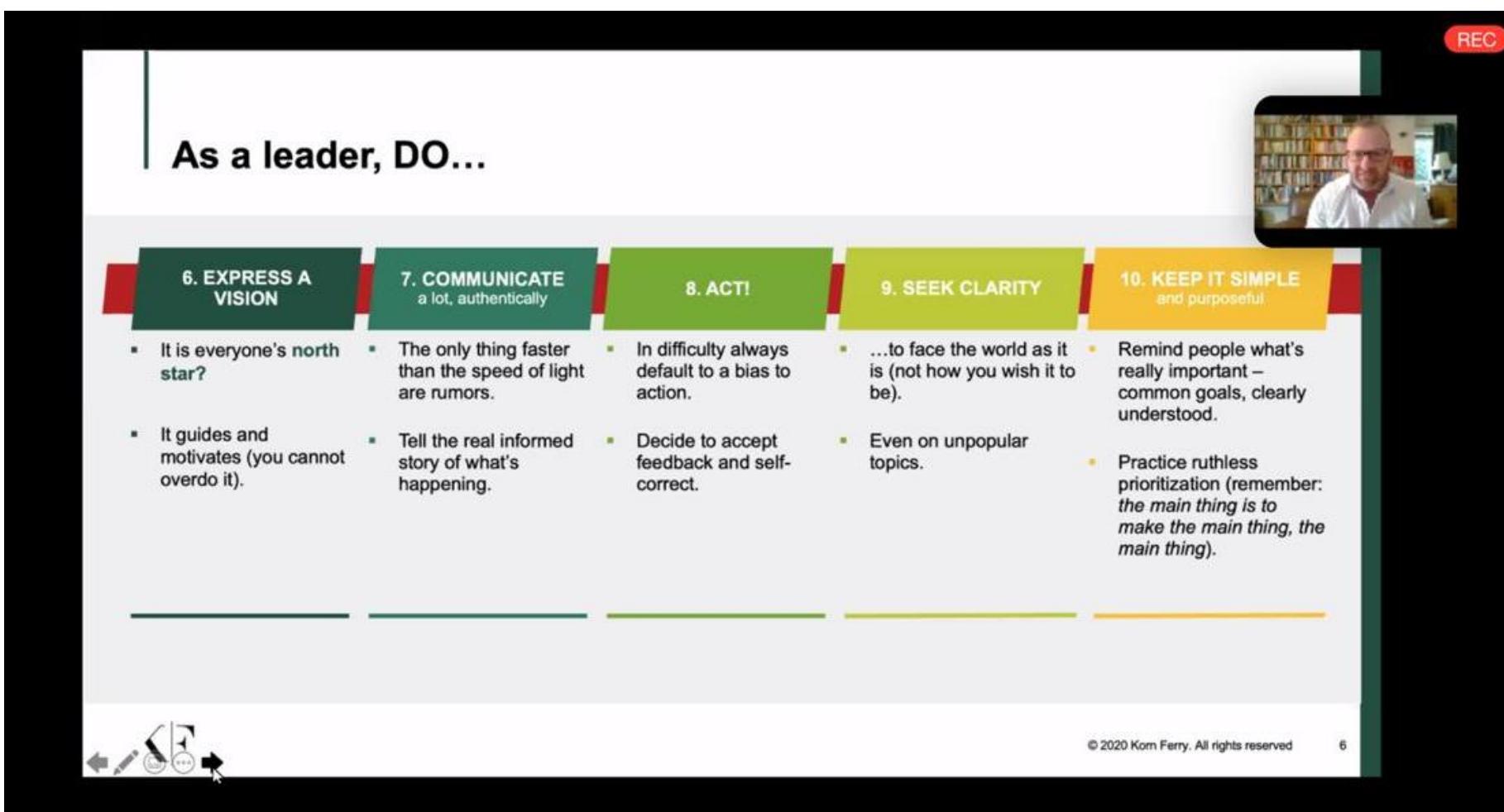
ЭМПАТИЯ

- Демонстрируйте понимание и заботу о людях, они тоже находятся в стрессовой ситуации
- Отдавайте себе отчет в какой эмоциональной точке переживания находятся ваши сотрудники, партнеры

УСТОЙЧИВОСТЬ К НЕГАТИВУ

- Делитесь энергией действия и оптимизма
- Практикуйте творческое уединение – определите, что истощает ваши ресурсы времени, внимания и отвлекает вас от того: что необходимо.

Делать



ФОРМИРУЙТЕ И ВЫРАЖАЙТЕ СВОЕ ВИДЕНИЕ, ПОНИМАНИЕ ОБЩЕЙ КАРТИНЫ

- Это видение может быть «путеводной звездой» для всех?
- Действительно ли оно мотивирует и вдохновляет (и тут не бойтесь быть слишком мотивирующим)?

ОБЩАЙТЕСЬ И БУДЬТЕ НА СВЯЗИ

- Только слухи могут распространяться быстрее скорости света
- Говорите правдивую, поддержанную фактами информацию о происходящем

ДЕЙСТВУЙТЕ

- В сложных ситуациях проявляется склонность уклоняться от действий
- Примите решение действовать, быть открытым к обратной связи и корректировать свои ошибки

СТРЕМИТЕСЬ К ЯСНОСТИ

- ... воспринимайте мир и ситуацию, такими, какие они есть (а не такими, как вам хотелось бы)
- ... даже и особенно если речь идет о трудных или непопулярных темах

ДЕРЖИТЕСЬ ПРОСТОТЫ И ЧЕТКОСТИ

- Напоминайте людям о том, что действительно важно – общие цели, ясное и четкое их понимание
- Безжалостная приоритезация – помните, главное – это делать главное

Быть и делать



КОУЧИНГ

- Включите развитие качеств и навыков в свои коучинговые сессии

ВСТРЕЧИ С КОМАНДОЙ

- Включите эти пункты в регулярные встречи команды

БЕРИТЕ ПАУЗУ

- Замедляйтесь и сверяйте свое состояние и видение с другими

ИЩИТЕ РОЛЕВЫЕ МОДЕЛИ

- Обратите внимание на тех, кто в вашей компании может стать ролевой моделью в поведении и трансляции этих качеств – рассказывайте о них, приводите в пример

ДАВАЙТЕ ЧЕТКУЮ ОБРАТНУЮ СВЯЗЬ

- Среди вас могут найтись руководители, парализованные стрессом или напротив активно «прессующие» сотрудников, не понимая своего состояния и действий – скажите им о том, что вы наблюдаете

Опрос участников вебинара

POLL

Think about the leaders you know.

Which of these **DO** areas would dramatically increase their effectiveness, if they demonstrated it a bit more?

EXPRESS A VISION COMMUNICATE a lot, authentically ACT! SEEK CLARITY KEEP IT SIMPLE and purposeful

POLL

Think about the leaders you know.

Which of these **BE** areas would dramatically increase their effectiveness, if they demonstrated it a bit more?

1. Think about the leaders you know...

Организатор предоставляет общий доступ к резуль...

Which of these BE areas would dramatically increase their effectiveness, if they demonstrated it a bit more?

Area	Percentage
Calm	10%
Confident and Positive	23%
Courageous	17%
Empathetic	41%
Resilient	8%

CALM CONFIDENT AND POSITIVE COURAGEOUS EMPATHETIC RESILIENT

ПОДУМАЙТЕ ОБ ИЗВЕСТНЫХ ВАМ ЛИДЕРАХ.
КАКИМИ ОНИ МОГУТ БЫТЬ ЧАЩЕ, ЧТОБЫ
УВЕЛИЧИТЬ СВОЕ ВЛИЯНИЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ?

- Спокойными
- Уверенными и оптимистичными
- Смелыми
- **Эмпатичными**
- Устойчивыми к негативу

Опрос участников вебинара

POLL

Think about the leaders you know.

Which of these DO areas would dramatically increase their effectiveness, if they demonstrated it a bit more?

EXPRESS A VISION COMMUNICATE a lot, authentically ACT! SEEK CLARITY KEEP IT SIMPLE and purposeful

REC

POLL

Результаты опроса

Which of these DO areas would dramatically increase their effectiveness, if they demonstrated it a bit more?

Area	Percentage
Express a Vision	12%
Communicate - a lot, authentically	48%
ACT!	12%
Seek Clarity	7%
Keep It Simple - and purposeful	22%

EXPRESS A VISION

REC

ПОДУМАЙТЕ ОБ ИЗВЕСТНЫХ ВАМ ЛИДЕРАХ. ЧТО ОНИ МОГУТ ДЕЛАТЬ ЧАЩЕ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ УВЕЛИЧИТЬ СВОЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ?

- Формировать и выражать свое видение, понимание общей картины
- **Общаться, быть на связи – много, искренне**
- Действовать!
- Стремиться к ясности.
- Сохранять приоритеты, держаться простоты и четкости

Следующий вебинар

18 марта:

[Социальное дистанцирование: как сохранить
эффективность?](#)

Среда, 18 марта

19:00 (московское время)

Что происходит, когда личные встречи становятся невозможными?
Из-за пандемии, многие компании ограничили командировки
сотрудников, перевели часть или всех сотрудников на удаленную
работу, введя практику социального дистанцирования.

В результате во многих компаниях фронт-офис – лицо и продающая
сила бизнеса - оказался заточенным в офисе или перешел на
дистанционную работу. Как в этих условиях сохранить
эффективность и оказывать услуги, оставаясь с клиентами на связи
виртуально?

